

Information om tjänsten Sunet Play

För att kunna fortsätta använda Sunets Play-tjänst behöver ni som är anslutna kunder ta ett beslut om hur ni önskar fortsätta använda tjänsten. De alternativ som finns är:

1. Fortsätta med nuvarande onPrem-lösning.
2. Gå över till en molnbaserad Play-tjänst (SaaS).

1. Fortsätta med nuvarande onPrem-lösning

Möjlighet finns att fortsätta med nuvarande onPrem-lösning. NORDUnet kommer att se till att vi har en fortsatt onPrem-lösning för de kunder som önskar behålla denna tjänst. I höstas höll vi ett mediemöte där Kaltura presenterade sin plan för fortsatt utveckling av onPrem-lösningen och om hur de ser på skiftet mellan onPrem och SaaS. De bekräftade att de kommer att fortsätta uppdatera onPrem-tjänsten och gav en första inblick i vad den kommande uppdateringen kan innebära.

Viktigt att veta om onPrem:

- En större uppdatering av onPrem-lösningen sker under våren men vi inväntar fortfarande en tydlig tidsplan med exakta datum från Kaltura. Vi på Sunet arbetar aktivt för att få denna information så snart som möjligt genom veckoavstämningar med Kaltura och NORDUnet. Vi förstår att detta är en förutsättning för många lärosäten för att kunna fatta ett slutgiltigt beslut om att stanna kvar i tjänsten.
- När uppdateringen är avklarad planerar Sunet för regelbundna avstämningar på månadsbasis med Kaltura. Detta för att se till att vi har aktuell information kring kommande datum för uppdateringar och vad dessa innebär.
- Vi förstår att en klar och tydlig roadmap kring Play-tjänsten med tydliga tidsramar och långsiktiga planer är avgörande för att ni ska känna trygghet i era val, och jobbar för att det ska bli bättre.
- Nya DPA (Data Processing Agreements) kommer att tas fram kopplade till onPrem-tjänsten.

*Om ni vill fortsätta med nuvarande onPrem-lösning, meddela oss senast den **30 september 2025**.*

2. Gå över till en molnbaserad Play-tjänst (SaaS)

NORDUnet har, som vi tidigare nämnt under hösten, infört en dynamisk inköpsprocess av tjänster (DPS = Dynamic Purchasing System) där leverantörer kan registrera sina produkter och där kunder kan genomföra så kallade miniupphandlingar (mini competitions). Om ni vill gå över till en molnbaserad lösning måste det ske genom en miniupphandling inom NORDUnets DPS. Just nu finns följande leverantörer:

- Kaltura Cloud.
- Panopto Cloud.
- Kaltura via IMG Play ApS.
- Panopto via Viducon ApS.

Vi arbetar aktivt för att få en tydligare bild av de funktionella skillnaderna mellan onPrem-lösningen och den molnbaserad lösningen, vilka praktiska konsekvenser en migrering skulle innebära och vilka upphandlingstekniska manövers som behövs. Mer information kommer under våren.

Viktigt att veta om en miniupphandling:

- Miniupphandlingar måste genomföras med namngivna kunder från början. Det går inte att ansluta sig i efterhand.
- För kunder som vill gå över till en molntjänst efter att en första miniupphandling har utförts, krävs en ny miniupphandling och resultatet kan då bli annorlunda.
- För att vi på Sunet ska initiera en miniupphandling krävs att tillräckligt många lärosäten är intresserade och deltar aktivt i att definiera och vikta bedömningskriterier. Räkna med att ni behöver lägga en hel del arbete för att upphandlingen ska slå väl ut.
- En miniupphandling kan även göras av ett enskilt lärosäte eller en mindre grupp av lärosäten men då ansvarar ni själva för processen.

Kontakta oss så snart som möjligt för mer information och dialog om ni redan nu vet att ni är intresserade av att gå över till en molnbaserad Play-tjänst.

Kommande dialog

Under Sunetdagarna den 6–8 maj i Luleå erbjuder vi ett tillfälle för diskussion om framtidens Play-tjänst – i syfte att säkerställa att era beslut fattas på bästa möjliga underlag. Vi ser gärna att alla organisationer som påverkas eller vill påverka deltar aktivt i det samtalet. Anmälan till Sunetdagarna öppnar på sunetdagarna.se i mars.

Vi kommer att återkomma med:

- En detaljerad jämförelse mellan onPrem-lösningen och den molnbaserade lösningen för att tydliggöra funktionella skillnader.
- Information om eventuella samordnade initiativ för migrering om en större kundgrupp väljer att gå över till molnlösningen.
- En uppföljning av Kalturas tidsplan för den kommande onPrem-uppdateringen samt hur roadmapen ser ut framöver.

Sammanfattning

- **Vill ni fortsätta med onPrem?** → Meddela oss senast 30 september 2025.
- **Vet ni redan nu att ni vill delta i en miniupphandling av molnlösning?** → Kontakta oss så snart som möjligt för dialog.
- **Vill ni diskutera frågan vidare?** → Delta på Sunetdagarna den 6–8 maj i Luleå. Anmälan öppnar på sunetdagarna.se i mars.

Vi ser fram emot att fortsätta samtalet och hitta den bästa lösningen för er!

Har ni frågor eller kommentarer, kontakta Erik Lundberg (erik.lundberg@sunet.se).